

RNCP 39063

Niveau 5 (Bac+2)

TP Négociateur Technico-Commercial

Titre Professionnel — Ministère du Travail

DURÉE12 à 24 mois en contrat
d'apprentissage ou de
professionnalisation**MODALITÉ**Alternance entreprise / centre
— Présentiel et classe virtuelle**DÉLAI D'ACCÈS**

14 jours minimum

Public concerné

Candidat visant des fonctions commerciales à responsabilité dans un environnement B2B technique ou à forte valeur ajoutée.

Pré-requis

Baccalauréat ou titre de niveau 4 acquis • Niveau B1 en français • Maîtrise des outils bureautiques • Avoir signé un contrat d'alternance ou être en recherche active.

Objectifs pédagogiques

- Élaborer une stratégie commerciale omnicanale sur un secteur défini
- Conduire une veille commerciale structurée
- Prospecter et négocier des propositions commerciales complexes
- Piloter un portefeuille clients stratégique
- Mesurer la performance commerciale et rendre compte de l'activité

Programme

CCP 1 — Stratégie commerciale omnicanale

Veille, analyse concurrentielle, plan d'actions, fidélisation, bilan d'activité.

CCP 2 — Prospecter et négocier une proposition commerciale

Prospection, conception d'offres techniques, négociation, consolidation de la relation.

Transverse — Ingénierie commerciale

Outils CRM avancés, reporting, pilotage de KPI commerciaux.

Transverse — Anglais professionnel

Communication commerciale B2B en anglais.

RNCP 39063

Référence de la certification**CERTIFICATEUR**

Ministère du Travail, du Plein Emploi et de l'Insertion

NIVEAU

Niveau 5 (Bac+2)

CODE NSF

312t

DATE D'ENREGISTREMENT

27 mai 2024

ÉCHÉANCE / VALIDITÉ

10 juin 2029

BLOCS DE COMPÉTENCES

Validation partielle possible — 2 CCP pouvant être validés indépendamment.

Débouchés : Négociateur technico-commercial, ingénieur commercial junior, business developer, commercial B2B, chargé d'affaires, responsable grands comptes junior.

Nos indicateurs de performance

Conformément à l'article R. 6316-1 du Code du travail et aux indicateurs 3, 7, 8 et 27 du Référentiel National Qualité (Qualiopi), nous publions les résultats mesurés auprès de nos apprenants.

NOMBRE D'INSCRITS
Échantillonnage en cours

SATISFACTION STAGIAIRES
Échantillonnage en cours

RETOUR D'ENQUÊTE
Échantillonnage en cours

RÉUSSITE / CERTIFICATION
Échantillonnage en cours

Première publication — octobre 2026

Modalités de financement

100 % OPCO en contrat d'apprentissage ou de professionnalisation • Reste à charge nul pour l'alternant • Aides à l'embauche employeur.

À noter : L'évaluation comprend une mise en situation professionnelle, un dossier professionnel et un entretien technique devant jury.

Contact

Moreen Portut — Direction
moreen.portut@partnerplace.fr
07 44 99 53 64

Référent handicap : David Attali — david.attali@partnerplace.fr
Réclamations : reclamation@partnerplace.fr

Adresses

Siège : 32 rue Guy Môquet, 92240 Malakoff
Centre de formation : 7 rue Paul Langevin, 93330 Neuilly-sur-Marne

Informations légales

The Partner Place — SAS à associé unique, capital 100 €
RCS Nanterre 919 428 227 — SIRET 919 428 227 00020 — NAF 7022Z
Organisme de formation déclaré sous le n° 11 94 11762 94 auprès du préfet de région d'Île-de-France (DREETS). Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État.
Certifié Qualiopi au titre des catégories « Actions de formation » et « Actions de formation par apprentissage ».